



## Commercial(e) terrain/ développeur(se) des ventes

### Qui sommes-nous ?

Nichée au cœur du Cateau-Cambrésis, aux portes de l'Avesnois, la brasserie VIVAT est un site unique en son genre, multi-activités comportant une brasserie, un restaurant, un bar, un atelier de micro-brasserie, une boutique et des salles de séminaires. L'atmosphère unique de cette ancienne brasserie du début siècle dernier, nous porte à faire vivre le lieu et son patrimoine pour continuer à écrire son histoire.

Nous travaillons en effet au quotidien pour transmettre la passion pour notre métier et vivre ensemble des moments de partage.

Dans le cadre de nos ambitions de croissance, nous te proposons de rejoindre l'aventure en tant que Commercial(e) terrain H/F rattaché(e) au chef d'établissement, tu assureras le développement, la visibilité et l'accessibilité et l'animation des produits de notre marque de bière VIVAT fabriquée au sein même de la brasserie.

### A quoi ressembleront tes missions ?

- Assurer l'organisation et la PRESENCE COMMERCIALE des produits de la brasserie
  - Prospecter, développer et fidéliser la clientèle de la Brasserie sur son secteur.
  - Assurer la vente et la mise en œuvre de la politique commerciale de l'entreprise sur le secteur
  - Visiter régulièrement les clients existants pour renforcer les relations
  - Négocier les conditions commerciales et suivi des contrats
  - Assurer le reporting régulier de ton activité
- Participer au DEVELOPPEMENT de l'entreprise :
  - Donne une image professionnelle irréprochable
  - Respecte les règles et procédures fixées par l'entreprise
  - Assure le reporting de son activité dans le cadre des fréquences établies
  - Relaye les informations « terrain » à sa hiérarchie (promo, concurrence, cadencier, etc...)

### Profil recherché

- Tu es issu(e) d'une formation bac+2 dans le domaine du commerce ou tu justifies d'une expérience commerciale solide de 2 ans minimum ?
- Tu es un(e) commercial(e) chasseur(se)?
- Tu as un très bon relationnel ?
- Tu sais travailler en autonomie et t'organiser ?
- **Tu es pugnace avec le goût du challenge ?**
- Tu as une bonne connaissance de l'univers brassicole

## Rémunération

- Salaire 2250 € brut mensuel sur 13 mois
- Variable 4000 €

Merci d'adresser vos candidatures à [recrutement@ibb.fr](mailto:recrutement@ibb.fr)